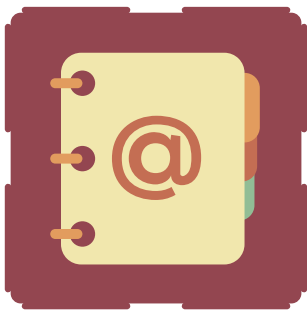


Aplikace určená pro efektivní řízení obchodních aktivit.  
Optimalizovaný proces od poptávky až k objednávce!



## Zájemci

Mějte přehled!  
Evidujte každou poptávku zájemce!  
Od prvního kontaktu,  
po uzavření objednávky!



## Obchodní příležitosti

Zájem je první krok k uzavření obchodu. Mějte veškeré informace o zakázce vždy při ruce!  
A to včetně kompletní komunikace!  
Na jediném záznamu evidujete všechny informace včetně komunikace se zákazníkem o dané zakázce.



## Dokumenty

Kompletní portfolio externích i interních formulářů, jako jsou objednávky či faktury, jsou vám vždy zcela k dispozici. Systém umožňuje vlastní správu těchto vzorů a jejich neomezené používání.

**TALXIS Sales je nadstavbou nad řešením TALXIS Start.**

Není možné Talxis Sales využívat samostatně.



# Řešení TALXIS ▶ Sales

Základní myšlenkou řešení je správa obchodních příležitostí a zvýšení konverzního poměru u stávajících i nových zákazníků.

## K tomu přispívá:

- ✓ Aktuální databáze napříč společností
- ✓ Personální vlastnictví záznamu, ke kterému se váže odpovědnost za daný záznam
- ✓ Rozdělení obchodních příležitostí do fází
- ✓ Delegování úkolů a upozornění na nesplněné úkoly
- ✓ Napojení na SharePoint Online a Outlook



### Zájemci

- Evidenci prvotních poptávek můžete až do jejich ověření vést jako zájemce, aby se žádná potenciální zakázka nikdy neztratila.



### Obchodní příležitosti

- Kvalifikovaný zájemce se stává příležitostí k uzavření obchodu.
- Na jediném záznamu evidujete všechny informace včetně komunikace se zákazníkem o dané zakázce.



### Dokumenty

- Nabídky a objednávky jsou nejdůležitější částí obchodních případů.
- Aplikace umožňuje přidávání produktů, obsahuje katalog produktů ve formátu název, popis, měna, jednotková cena a sazba DPH.
- Máte možnost nahrání vlastních vzorů nabídek.



### Obchodní proces

- TALXIS Sales, nejlepší asistent, každého obchodníka!
- Zajistí vám přehled, informace, kompletní dokumentaci i potřebné formuláře kliknutím myši!
- Bez zaváhání vás vede od poptávky až po úspěšně uzavřený obchod!



### Nastavitelné oprávnění

- Nezařazujte se nepotřebnými daty!
- Dejte kolegům, zaměstnancům či týmům přístup jen k těm informacím, které potřebují.
- Využívejte efektivně správu dat a dokumentů!
- Od minimálního přístupu až po hromadné exporty dokumentů!



### Vzory dokumentů

- Neomezený počet vzorů dokumentů ve formátu .docx, .xlsx nebo .ppt, které se automaticky vybírají podle zadaných parametrů.
- Vzory mohou obsahovat váš hlavičkový papír a další potřebné údaje.
- Šetřete svůj čas! Vytvářejte a využívejte neomezené množství šablon ve formátu .docx, .xlsx nebo .ppt.



### Časová osa

- Časovou osu nalezneme v sekcích: „Zájemci, Obchodní případy, Nabídka i Prodejní objednávka“, a můžeme tak ke všem záznamům evidovat aktivity, jako jsou telefonáty, úkoly, zprávy, schůzky nebo příchozí emailové zprávy pomocí doplňku pro Outlook 365.



### Evidence obchodních příležitostí

- Díky jednotlivým fázím může každý vidět v jaké fázi je ta či ona poptávka.
- Jednoduché filtrování dat nabízí možnosti, jak si upravit vlastní výběr zobrazovaných dat.

